

## Anmeldung

Ich möchte mich für den Anbieterkongress am 26.11.2009 anmelden:

Teilnahmegebühr: 240,- Euro (zzgl. MwSt)

Bitte füllen Sie die nachfolgenden Felder aus und faxen Sie Ihre Antwort an: 0331 / 977 - 3406 oder melden Sie sich unter [www.anbieterkongress.de](http://www.anbieterkongress.de) an.

Firma:

Name:



Anschrift:



Telefon:

E-Mail:

Datum:

Unterschrift:

www.anbieterkongress.de

## Informationen

### Kontakt

M.Sc. Sandy Eggert

Telefon | 0331 / 977 - 4566

E-Mail | [sandy.eggert@wi.uni-potsdam.de](mailto:sandy.eggert@wi.uni-potsdam.de)

www | [www.anbieterkongress.de](http://www.anbieterkongress.de)

### Veranstaltungsort

#### Dorint Hotel Sanssouci Potsdam

Jägerallee 20

14469 Potsdam

Telefon | 0331 / 2740

E-Mail | [info.berlin-potsdam@dorint.com](mailto:info.berlin-potsdam@dorint.com)

www | <http://hotel-potsdam.dorint.com>

Das Hotel liegt am historischen Stadtzentrum Potsdams, in der Jägervorstadt. Bus 695, Halt: Jägerallee/Reiterweg  
Tram 90, 95, Halt: Reiterweg/Alleestraße



ERP-Anbieterkongress 2009  
„Architekturen, Geschäftsmodelle  
und Marketingstrategien“

Lehrstuhl für Wirtschaftsinformatik  
und Electronic Government



## ERP-Anbieterkongress „Architekturen, Geschäftsmodelle und Marketingstrategien“

Veranstaltungsort: Potsdam, Dorint Hotel Sanssouci Potsdam  
Datum: 26. November 2009

Bereits zum 5. Mal in Folge findet in Potsdam der jährliche ERP-Anbieterkongress statt. Die Themen sollen vor allem ERP-Anbieter ansprechen. Erfahrungsgemäß weisen ERP-Anbieter im Tagesgeschäft Stärken und Schwächen innerhalb einzelner Bereiche auf. Im Rahmen dieses Anbieterkongresses werden Experten aus Wissenschaft und Praxis wertvolle Hinweise und Verbesserungen aufzeigen, die Anbeitem im Umgang mit ihren Kunden und im Tagesgeschäft helfen. Ziel des Anbieterkongresses ist es, Anbieter über zukunftsfähige Softwarearchitekturen, Vorteile unterschiedlicher Geschäftsmodelle sowie Strategien im Empfehlungsmarketing zu informieren.

Folgende Fragen werden auf dem Kongress diskutiert:

- Lohnt es sich neue Geschäftsfelder zu erschließen?
- Welche Softwarearchitekturen gelten als zukunftsfähig?
- Wie kann Empfehlungsmarketing richtig eingesetzt werden?
- Was ist beim Pricing zu beachten?
- Lohnt sich ein Partnerkonzept?

Gleichermaßen ist diese Fachtagung auch für (potenzielle) Anwender von ERP-Systemen interessant, die Lösungen für spezielle Branchen benötigen oder eine Partnerschaft mit einem ERP-Anbieters erwägen. Weiterhin werden im Zuge der Fachtagung aktuelle Technologien vorgestellt und bewertet. Selbstverständlich besteht die Möglichkeit des persönlichen Austauschs mit vielen Anbietern von ERP-Systemen. Die Veranstaltung wird vom Lehrstuhl für Wirtschaftsinformatik und Electronic Government der Universität Potsdam ausgerichtet. Höhepunkt ist die Preisverleihung zum „ERP-System des Jahres“.

Herzlich Willkommen in Potsdam!



Prof. Dr.-Ing. Norbert Gronau



## Programm 26.11.2009 – Vormittag

Änderungen vorbehalten

09.00 – 09.20 Uhr

**Begrüßung durch Prof. Dr.-Ing. Norbert Gronau**  
Universität Potsdam

09.30 – 10.00 Uhr

**Mit dem richtigen Serviceportfolio zum Erfolg**  
Prof. Dr. Tilo Böhmann - International Business School  
of Service Management, Hamburg

10.00 – 10.30 Uhr

**Zukunftsfähige Softwarearchitekturen**  
Steffen Rattke - Industrial Application Software GmbH,  
Stuttgart

10.30 – 11.00 Uhr / Kaffeepause

11.00 – 11.30 Uhr

**Anforderungen an die Usability von ERP-Systemen**  
Prof. Dr. Kurt Promberger, Universität Innsbruck, Österreich

11.30 – 12.00 Uhr

**Erfolgsfaktoren im B2B Selling –  
Kundenerwartungen an den Verkaufsprozess**  
Phil Kreindler - Infoteam Sales Process Consulting AG,  
Schweiz

12.00 – 13.30 Uhr / Mittagspause

## Programm 26.11.2009 – Nachmittag

Änderungen vorbehalten

13.30 – 14.00 Uhr

**Pricing in turbulenten Zeiten**  
Prof. Dr. Alexander Pohl - Vorstand Scopevisio AG,  
Honorarprofessor Universität Trier

14.00 – 14.30 Uhr

**Mehrumsatz durch Partner**  
Markus Stahl - SAP AG, Walldorf

14.30 – 15.00 Uhr

**Empfehlungsmarketing**  
Eva Hönnecke - Akademie für IT-Vertrieb, Potsdam

15.00 – 15.30 Uhr

**Wissen aus 800 ERP-Projekten –  
Marktbeobachtung mit einem neuen Ansatz**  
Prof. Dr.-Ing. Norbert Gronau - Universität Potsdam

15.30 – 16.00 Uhr / Kaffeepause

16.00 – 17.00 Uhr

**Preisverleihung zum ERP-System des Jahres 2009**

